

タイヤサービスカ
で交換作業

タイヤ販売業へ本腰

中国製代理店 付帯サービスも提供



まことサービスグループ

【岡山】まことサービス

(矢吹祐介社長、岡山市中区) グループは、中国製のトラック用タイヤ「CHAO YANG」(チャオヤン)の代理店契約を締結し、グループの車両にテス

ト的に装着してきたが、トランクがなくドライバーのが良い』『乗り心地が良好』などの声が多く、評価も高いことから、外部への販売に本腰を入れる。岡山市中区の起爆剤として注目される。一方、拠点化が進むに

本業の物流業は2023年

も好調を維持しており、中國製タイヤの販売事業でも収益を確保してグループの経営基盤を強化する。

チャオヤンタイヤは、ヨーロッパ物流(新谷剛社長、大

阪府富田林市)が日本の総代理店となっており、まことサービス、誠和運輸(矢吹社長、八尾市)、須賀原

連送(同、岡山市中区)、須賀原自動車(同)のグル

ープ社は22年4~6月に中国地区的販売代理店の契約を締結。2台にテス

一方で、まことサービス

は「売り上げ増で

は13億5千万円(前期比12・5%増)を見込む。

まことサービスは

ドレスに交換した。今回は車で3人、誠和運輸では2タンドレスに履き替えた人(タイヤ専門の整備士含む)の整備士を確保でき

た。須賀原自動車の整備工場は指定工場ではないた

め、車検は岡山スイキユウ(片山)社長、岡山市南

区)グループのスキュウエン(同)に外注しているが、それ以外は全て自前

で対応可能で、タイヤ販売事業と併せて強化していく

・モビリック(同)に、エンジン載せ替えなど重整備

はディーラーに外注しているが、それ以外は全て自前で対応可能で、タイヤ販売事業と併せて強化していく

いきたい。タイヤ販売も重要な事業として捉えており、柱の一つに育てたい」と話している。(江藤和博)

売上高、最高を更新

(6・4%増)の見通し。

矢吹社長は「ドライバーの月中で最高の売上高をマ

月の売上高は6億6千円

一方で、まことサービスの売上高は13億5千万円(前期比12・5%増)を見込む。

まことサービスは23年5月から11月までの各月いずれも過去の同

開拓が好調で、24年3月期の売上高は6億6千円



この工事
E&G

ササン鳥栖クロスパーク
の建設予定地

ンター(佐賀県鳥栖市)の2期工事を進めている。鳥栖JCTの近接地で12年7月に稼働した九州配

送、奈良至夏社長、広島県小郡鳥栖南SICや産業団地の起爆剤として注目され

る。一方、拠点化が進むに

ANSPORT(旧奈良運送、奈良至夏社長、広島県吳市)が広島臨空産業団地(三原市)に建設していたアミューズメント施設併設

敷地面積は1万4500平方㍍で、1億2914万円で県から購入した。建物

ツを創出する。